Лучшее, новейшее, актуальное...

Международная выставка ЦветыЭкспо/FlowersExpo-2012

В начале года многие игроки мирового цветочного рынка строят планы расширения своего бизнеса, продвижения товаров и услуг на емкий и перспективный российский рынок. Среди эффективных маркетинговых инструментов значимую позицию занимают выставки. В прошлом году в России важнейшим мероприятием такого рода стала Международная выставка «ЦветыЭкспо-2012», собравшая на самой современной экспозиционной площадке в МВЦ «Крокус Экспо» 355 компаний из 25 стран мира и 13000 посетителей из 66 регионов России и 27 стран. Об итогах и перспективах выставки «ЦветыЭкспо» – наша беседа с ее директором Н. К. ГРИГОРЬЕВОЙ.

- Надежда Константиновна, ни для кого не секрет, что в прошлом году выставка в МВЦ «Крокус Экспо» проводилась всего второй раз. Что показали ее результаты, как развивается этот перспективный проект?
- Выставка показала очень хорошую динамику развития. По сравнению с предыдущим годом она выросла не только по количеству участников и посетителей. Большинство экспонентов на этот раз почувствовали более ощутимые результаты своего участия в выставке. Это достигнуто во многом благодаря сотрудничеству выставки с компаниями-лидерами рынка, а также поддержке проекта профессиональным сообществом России и зарубежных стран.
- Какие компании и общественные организации поддерживают выставку «Цветы Экспо»?
- Активное участие в подготовке и проведении выставки приняли Национальная гильдия флористов, Ассоциация «Теплицы России», «Гильдия профессионалов ландшафтной индустрии». Большую поддержку выставке оказали также ассоциации цветоводов и государственные организации Голландии, Колумбии, Эквадора и Франции, которые на прошедшей выставке выступили совместно и оформили красочные национальные павильоны своих стран. Здесь свою продукцию представили многочисленные голландские, колумбийские и эквадорские производители и продавцы цветов и растений, которые выбрали выставку «Цветы Экспо» как наиболее эф-



фективную деловую платформу для продвижения своих товаров на перспективный российский цветочный рынок.

- Что же можно было увидеть на стендах выставки?
- Здесь была представлена продукция всех секторов цветочного рынка. Особенно широко срезка и горшечные растения, посадочный материал, оборудование и технические разработки для тепличных комплексов, селекционные новинки, продукция для ландшафтного дизайна и флористики.

Российские цветоводы, представлявшие около 20 регионов страны, продемонстрировали на своих стендах прекрасные срезанные и горшечные цветы, выращенные

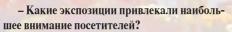
по новейшим технологиям и не уступающие по качеству зарубежным. Среди них – компании «Розовый сад», «Цветочный экспресс», «Галантус» (Калуга); «Ульяновский совхоз декоративного садоводства», агрохолдинг «Московский», «Подосинки», «Розы Подмосковья» (Московская область); «Северная Мечта» (Санкт-Петербург); «Чеховский сад» (Тула); «Сейм-Агро» (Курск); «Юг-Агро» (Краснодар); «Зеленый дом» (Республика Адыгея) и др.

Активное участие в выставке приняли операторы российского цветочного рынка такие, как «Цветочный дом», «Форевер», «Цветочный экспресс», «Мэйфлор», «Рутафлор», а также семенные компании, питомники, поставщики удобрений и средств защиты, товаров для флористики и ландшафтного дизайна.









 Особенно большим успехом пользовались национальные павильоны Голландии, Колумбии, Эквадора.

Голландия, где сосредоточена международная торговля срезанными цветами и горшечными растениями, на своем национальном стенде, организованном Цветочным бюро Голландии (Bloemen Bureau Holland) совместно с крупнейшим аукционом ФлораНолланд (FloraHlland), представляла 67 участников, почти вдвое больше, чем в 2011 г. Среди них селекционеры, поставщики цветочной срезки, горшечных растений, луковиц, продукции питомников.

«Колумбия – земля цветов» – под таким девизом сотни сортов прекрасных роз, гвоздик, гербер, срезки экзотических растений и декоративной зелени показали на своем национальном стенде 35 крупнейших плантаций Колумбии. Для колумбийских цветоводов участие в выставке особенно важно, так как позволяет успешно продвигать свою продукцию на рынок России, который по размерам поставок занимает сегодня второе место после США.

Большое внимание посетителей привле-

кал и национальный стенд Эквадора: нельзя было пройти мимо роскошных роз, удивляющих разнообразием окраски, длиной стебля и размером бокала.

На стенде Франции демонстрировалась продукция широко известной в России компании «Мейян Интернешнл», уже много лет поставляющей на наш рынок саженцы своих роз. Здесь же были представлены сорта ирисов знаменитого селекционера Ришара Кайе; продукция питомника Тронсе, производящего ежегодно около полумиллиона самых разных растений; проекты ландшафтного бюро Даме, специализирующегося на разработке проектов для

объектов особого исторического и культурного значения.

В выставке принимали участие и другие известные, лидирующие в своем секторе, компании Англии, Германии, Бельгии, Дании, Италии, Турции, Израиля, Кении, Эфиопии, Тайваня и других стран.

Кроме срезанных цветов на выставке широко был представлен посадочный материал из питомников России, а также Италии, Бельгии, Голландии, Германии, Дании, Франции, Турции. Эта продукция выращена по самым современным технологиям и адаптирована к разным климатическим зонам России.







Российские и зарубежные компании — разработчики и производители теплиц, оборудования, техники и технологий — продемонстрировали новые разработки и технические решения, позволяющие получать высококачественную продукцию и при этом экономить ресурсы

Были ли на выставке «новички», впервые демонстрирующие свою продукцию в России?

– Впервые на нашем рынке заявила о себе Венесуэла. Цветы, выращенные в этой стране, можно было увидеть на стенде совместного российско-венесуэльского предприятия «Орхидея», работающего в рамках межправительственного Соглашения.

Первый раз в России срезанные цветы показала Польша (компания «JMP Flowers»).



«Новичком» была и компания «Руфепа Техноагро» (Испания), занимающаяся строительством теплиц во многих странах мира.

- В программе выставки было заявлено множество мероприятий — конкурсов, се-

минаров, круглых столов, презентаций, демонстраций и др. Проявили ли к ним интерес участники и гости?

– Да, конечно. С успехом прошли объявленные конкурсы, заявки на которые подали многие экспоненты – российские и зарубежные. В номинации «Лучшее качество продукции» соревновались 156 образцов продукции из разных стран, «Новинка года» – 75, на конкурс инновационных решений – 7. Медали выставки были присуждены 55 компаниям, получившим наивысшие оценки за свою продукцию.

За 4 дня работы выставку посетили более 13000 человек, из них 75% — профессионалы (руководители компаний, представители бизнеса, специалисты, дилеры садовых центров, ландшафтные архитекторы, флористы), представляющие широкий круг покупателей из российских регионов, стран ближнего и дальнего зарубежья

Свыше 2500 человек приняли участие в деловых мероприятиях выставки, которых в соответствии с программой было проведено свыше 50.

Особый интерес вызвали семинары по новым сортам и технологиям выращивания цветочной продукции, конференции о состоянии и перспективах развития цветочного рынка России; мероприятия, посвященные проблемам ландшафтной архитектуры, в ходе которых состоялись встречи с известными российскими и иностранными специалистами в этой области.



С огромным успехом проходили выступления лучших российских мастеров в День российской флористики, а также показы известных иностранных флористов: Грегора Лерша, Паскаля Кулемана и Руди Куинмана.

Острая борьба за призовые места развернулась среди участников 13-го открытого чемпионата России по профессиональной флористике «Russian Cup-2012» – самого важного профессионального мероприятия года, организованного Национальной гильдией флористов и впервые проведенного в рамках выставки «Цветы Экспо» (об этом событии читайте в репортаже на стр. 36).

Расскажите немного о перспективах выставки «Цветы Экспо». Чего можно ожидать в 2013 г.?

– У нас есть все основания предполагать, что наш проект будет успешно развиваться и в дальнейшем. Сформировавшийся имидж выставки как прекрасной платформы, способствующей успешной реализации коммерческих планов участников, как деловой площадки для профессионального общения, служит залогом ее благоприятного развития.

Мы ожидаем, что количество экспонентов, демонстрируемых товаров и услуг будет расти, а это значит, что профессионалы будут проявлять к выставке повышенный интерес.

Уделяя большое внимание привлечению на выставку профессиональных посетителей, мы продаем не квадратные метры, а предлагаем контакты, что способствует развитию. Сегодня у компаний есть выбор. И если они выбирают выставку «ЦветыЭкспо», а не какую-либо другую, то это означает, что мы достигли желаемого результата.

В 2013 г. мы предложим участникам и посетителям больше различных информационных услуг, базирующихся на самых современных технологиях и разработках. Уже существует специальное мобильное приложение для смартфонов, познакомиться с которым можно в течение всего года.

Сайт www.flowers-expo.ru также будет приспособлен для входа с мобильных устройств. Это позволит участникам рынка выбрать нужных экспонентов, назначить встречи и сформировать оптимальный маршрут посещения стендов. Причем сделать это можно и за тысячи километров от выставочной площадки и на самой выставке, имея в руках мобильное устройство.

– Спасибо за интервью. До встречи на выставке «Цветы Экспо» в сентябре 2013 года! ●

Более конкретную информацию о том, как готовится выставка, какие здесь ожидаются события и участники можно получить на сайте: www.flowers-expo.ru и на страничках в социальных сетях: www.facebook/pages/Flowers-Expo-Moscow; www.twitter/flowers_expo.

На фото: лауреаты конкурса «На лучшее качество цветочно-декоративной продукции»:

1. Posa 'Matilda' («Natuflora», Колумбия).

2. Роза 'High & Magic' («C.I. Flores Milonga S.A», Колумбия).

9. Хризантема 'Anastasia Green' («Marketing Consultant», Колумбия).

Конкурс «НОВИНКА ГОДА»

3. Роза 'Ocean Mikado' («Rosen Tantau», Германия).

4. Роза 'Exciting-M' («Meilland International», Франция).

5. Роза 'Filia' («Lex+», Голландия, экспонент «Чеховские розы»).

6. Роза 'Deep Water' («Rosen Tantau», Германия, экспонент Ульяновский совхоз декоративного садоводства).

7. Альстремерия 'Green Day' («Masaji Farms», Эквадор).

8. Гвоздика барбатус 'Sweet William' («Benchmark Growers», Колумбия).